

平成 17 年 11 月 22 日

各 位

株式会社ライブドア  
代表取締役社長兼最高経営責任者 堀江 貴文  
(証券コード 4753 東証マザーズ)  
問い合わせ先 取締役 熊谷 史人  
(TEL 03-5788-4753)

## メディアエクステンジ株式会社との業務資本提携等に関するお知らせ

当社は、本日、メディアエクステンジ株式会社（証券コード 3746、以下「メディアエクステンジ」といいます。）と業務及び資本提携に関する基本合意書を締結することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### ・本業務提携の目的及び内容

メディアエクステンジ及び当社は、今後の業務提携の構築に関して、下記の通り基本合意いたしました。

##### 1. 業務提携の目的

当社は、創業以来インターネットに関連するビジネスを手掛けております。

国内のインターネット利用率は年々増加傾向にあり、中でも高速通信回線の普及に伴うブロードバンド利用率が年々増加傾向にあることから、インターネットを活用したサービス環境の整備が進んでいると言えます。

当社は、インターネット上でのマーケティングノウハウを活かし、ポータルサイト『livedoor』を核に、オンライン証券、物販、Blogなどインターネットを通じた様々なBtoCサービスを提供するだけでなく、webシステムの開発や自社コンテンツの運用で培ったノウハウをベースに、24時間365日、ネットワーク技術者がサーバの保守管理を行なうデータホテル事業（フルマネージドホスティングサービス）を展開するなど、付加価値の高い様々なビジネスソリューションを提供しております。当社が提供するこれらのサービスは、インターネット技術が基盤となっており、今後の当社の更なる発展においては、急激なサービス拡大やユーザー数増加に耐えうる高度なITインフラが必要不可欠となっております。

一方、メディアエクステンジは、平成9年にインターネットサービスプロバイダー（ISP）に対する大容量の基幹ネットワークを用いたインターネット相互接続環境を提供する国内初の商用IX（インターネットエクステンジ）事業者として設立され、以来、インターネット接続環境の提供に重点を置いた法人向けインターネットサービスを展開しており、現在ではコンテンツプロバイダー（CSP）向けにインターネットへの接続性とサーバ設置環境を提供するインターネットデータセンター（IDC）サービス及びISP向けに広帯域なインターネットへの接続性を提供するインターネット接続サービスを主たる業務として事業展開を行なっております。当社は、当社とメディアエクステンジが現在保有するリソースやノウハウを相互に最大限活用していくことが、両社のビジネスモデルを進化させ、企業価値の向上に資するものであると考えております。

##### 2. 業務提携の内容

メディアエクステンジ及び当社グループの強みを活用・共有化し、シナジーを創出することが可能となるような協業関係を形成すべく、以下の事項について共同して検討に取り組み実現に向けて努力してまいります。

当社グループの有するコンテンツの安定稼働及びサービスの利便性向上に向けた技術・インフラ面での協力関係の構築

将来のインターネットデータセンター（iDC）建設に向けた技術面・営業面での相互協力

両社の基幹ネットワークの統合による規模拡大メリットの追求

メディアエクスチェンジの有する広帯域バックボーンやネットワーク構築運用能力、当社の有するWeb制作技術やシステム運用能力など、両社の強み・リソースを最大限活用した各種サービスメニューの開発・販売

M&A など今後の事業拡大に向けた諸施策の実施

## ・本資本提携等の内容

### 1. 第三者割当増資引受の内容

当社は、メディアエクスチェンジの第三者割当増資により、下記の通り議決権付普通株式 39,486 株を引き受けます。

#### 記

(1) 引受株数	普通株式 39,486 株
(2) 引受価額	1 株につき 123,700 円
(3) 引受価額の総額	4,884,418,200 円
(4) 申込期日	平成 17 年 12 月 9 日
(5) 払込期日	平成 17 年 12 月 12 日

### 2. 公開買付けの内容

当社は、公開買付において、メディアエクスチェンジの普通株式 8,515 株以上を買付ける予定です。

当社は、メディアエクスチェンジの大株主である株式会社パワードコムから、その保有するメディアエクスチェンジ株式の全部について本公開買付けに応募する旨の同意を得ております。その株式数は、本公開買付開始時において 5,508 株であり、本公開買付けの終了後において、メディアエクスチェンジの発行済株式総数の約 5.82% となります。また、メディアエクスチェンジの取締役会において、本公開買付けに賛同の意を表明する旨の決議がなされております。なお、応募株券等の全部の買付けを行います。

公開買付の概要は下記の通りです。

#### 記

(1) 買付けを行う株券等の種類	普通株式
(2) 公開買付期間	平成 17 年 11 月 23 日（水）から 平成 17 年 12 月 13 日（火）まで（21 日間）
(3) 買付価格	1 株につき 134,200 円
(4) 買付価格の算定の基礎	メディアエクスチェンジの株価の推移等を総合的に勘案して決定いたしました。なお、当該価格は、対象者株式の株式会社東京証券取引所マザーズ市場における平成 17 年 11 月 21 日までの過去 6 ヶ月間の株価終値の平均 130,193 円に約 3.1% のプレミアムを加えた金額となります。
(5) 買付予定株式数	8,515 株以上（第三者割当増資引受後のメディアエクスチェンジの発行済株式総数の 8.99%）
(6) 公開買付による所有株式数の異動（第三者割当増資引受後）	買付け前所有株式数 39,486 株（所有比率 41.70%） 買付け後所有株式数 48,001 株（所有比率 50.69%） （注 1）買付け後の所有株式数は買付予定株式数 8,515 株を買付けた場合の株式数です。

(注2) 所有比率は、メディアエクステンジの第三者割当増資後の発行済株式総数 94,686 株に対する割合です。

(7) 公開買付開始公告日	平成 17 年 11 月 23 日
(8) 公開買付代理人	日興シティグループ証券株式会社
(9) 公開買付復代理人	日興コーディアル証券株式会社
(10) 買付に要する資金	1,142,713 千円
(11) 決済日	平成 17 年 12 月 20 日(火曜日)
(12) 決済の方法	公開買付期間終了後遅滞なく公開買付けによる買付け等の通知書を応募株主等(外国人株主の場合にはその常任代理人)に郵送します。

買付けは、現金にて行います。買付けられた株券に係る売却代金は、決済の開始日以後遅滞なく、公開買付代理人又は復代理人から応募株主等の指定した場所へ送金します。

### ・業務資本提携先の概要

商号	メディアエクステンジ株式会社
主な事業内容	情報通信業
設立	平成 9 年 5 月 メディアエクステンジ株式会社を設立
本店所在地	東京都豊島区東池袋三丁目 1 番 1 号
代表者	代表取締役社長 吉村 伸
資本の額	1,641,500 千円(平成 17 年 3 月 31 日現在)
大株主及び持株比率	(平成 17 年 3 月 31 日現在)

氏名又は名称	所有株式数 (株)	発行済株式総数に対する 所有株式数の割合(%)
株式会社パワードコム	2,720	14.78
吉村 伸	1,545	8.39
東京電力株式会社	913	4.96
石田 慶 樹	672	3.65
松井証券株式会社(一般信用口)	587	3.19
大阪証券金融株式会社(業務口)	413	2.24
株式会社ケイ・オプティコム	400	2.17
三井物産株式会社	400	2.17
みずほキャピタル株式会社	383	2.08
村井 純	333	1.80
計	8,366	45.47

(注1) 上記はメディアエクステンジが平成 17 年 6 月 29 日に提出した有価証券報告書より引用しております。

(注2) メディアエクステンジの平成17年9月14日提出の臨時報告書において、主要株主の異動があり、株式会社パワードコム所有株式数が1,841株及び発行済株式総数に対する所有株式数の割合が9.99%に変更となっております。

当社との関係	出資関係	当社はメディアエクステンジの発行済株式の50.69%以上の取得を目指し、子会社化する予定です。
	取引関係等	平成17年11月22日現在、当社は、メディアエクステンジからインターネット接続サービスの提供を受けておりますが、当社とメディアエクステンジの間に資本関係及び人的関係はございません。尚、今後当社よりメディアエクステンジに過半数の取締役(うち代表権を有する者1名)を派遣する予定です。

#### ・今後の見通し

今後の業務提携及び資本提携の結果、相応のシナジー効果が期待されるものの、詳細につきましては現在未定であるため、今後両社で設置する業務提携に関するプロジェクトチームを通じて決定し、見通しが明らかになり次第適宜お知らせいたします。

(注) このプレスリリースにおけるメディアエクステンジの現在の発行済株式総数は、平成17年6月29日に同社が提出した平成17年3月期(第8期)有価証券報告書の発行済株式総数を基に、同年11月18日効力発生の株式分割を考慮して計算しております。

以 上