

Living' on the edge

会社説明資料

第3四半期決算発表会社説明会

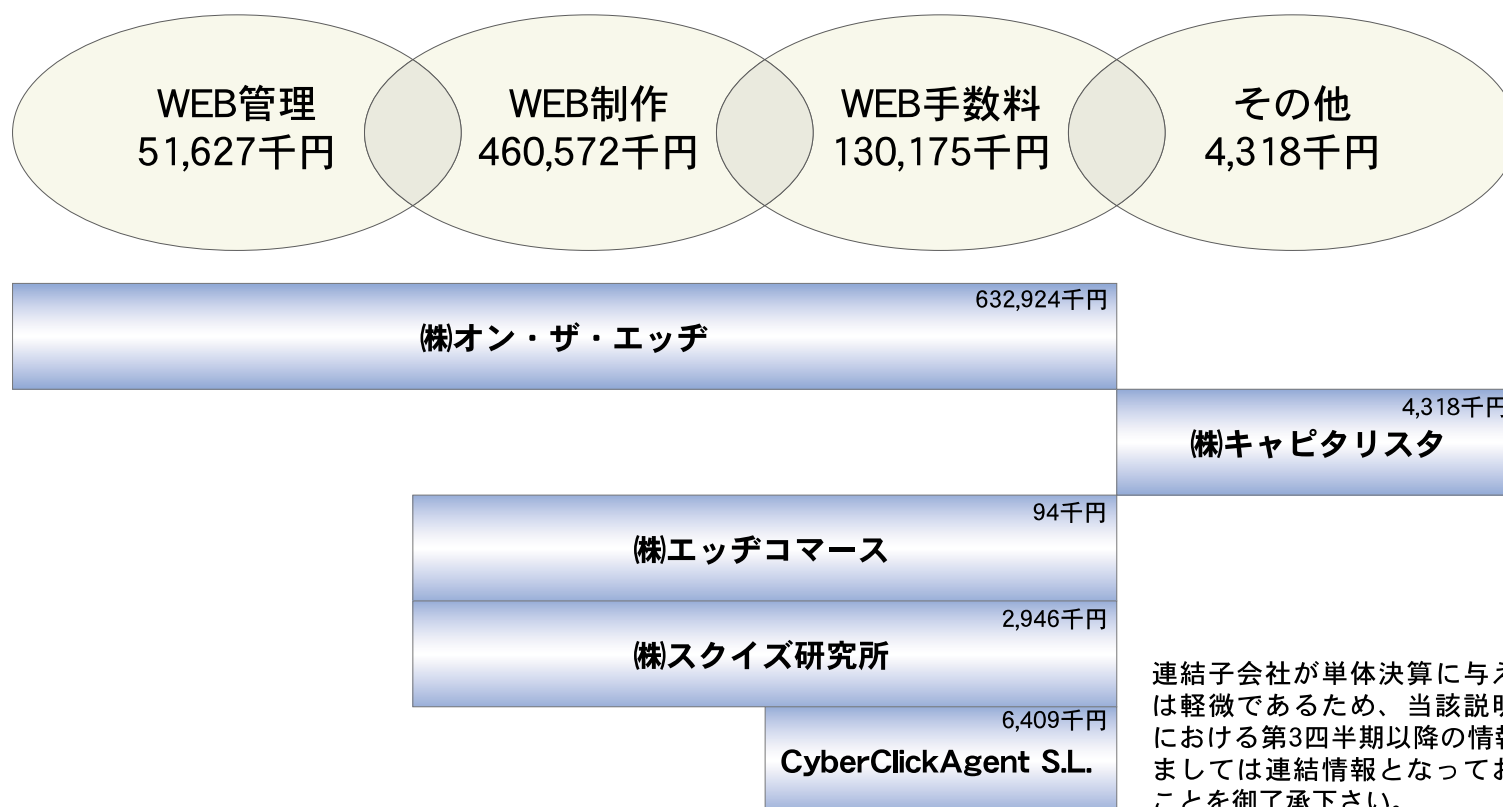
株式会社 オン・ザ・エッジ
平成12年8月25日
於：東証アローズ

当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書（訂正目論見書を含む）をもって行われます。同目論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。

目次

- ・ 連結決算の概況
- ・ 業績の推移
- ・ 部門別売上高の推移
- ・ 事業相関図

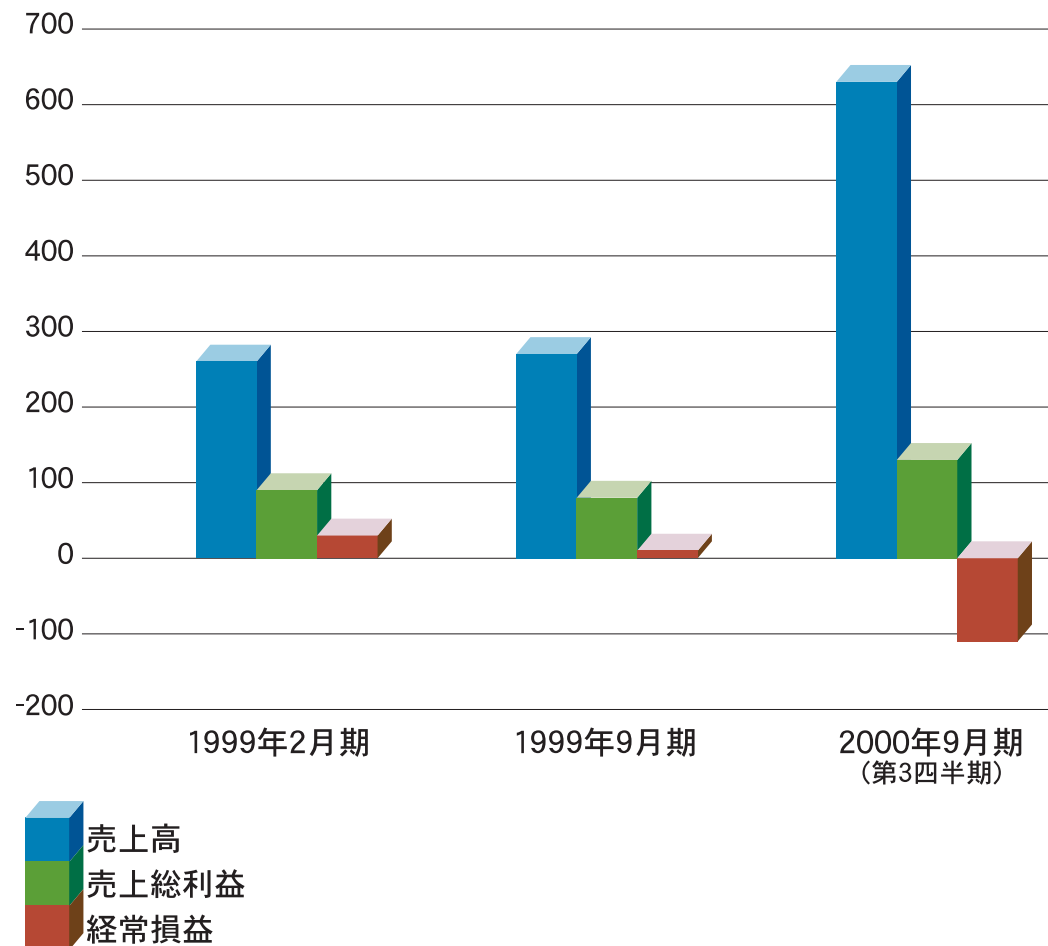
連結決算の概況・各子会社の事業ドメインについて



連結子会社が単体決算に与える影響は軽微であるため、当該説明会資料における第3四半期以降の情報につきましては連結情報となっておりますことを御了承下さい。

業績の推移

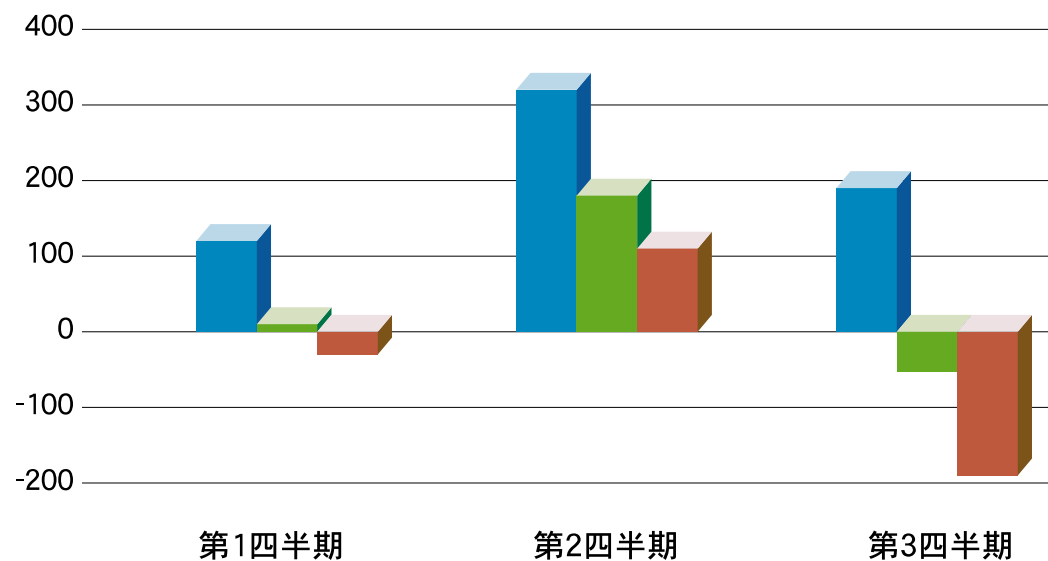
単位：百万円



当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書（訂正目論見書を含む）をもって行われます。同目論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。

当期の四半期業績推移

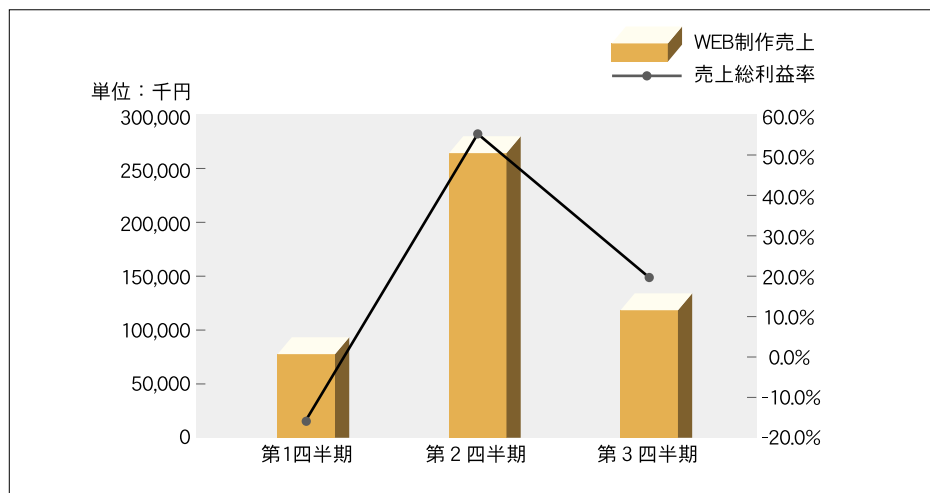
単位：百万円



当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書（訂正目論見書を含む）をもって行われます。同目論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。

当四半期部門別売上高・利益推移

WEB制作



■第3四半期まで

- ・クライアントに3月決算の企業が多く、第2四半期（1月から3月）に売上の計上が集中した。
- ・案件によって利益率が異なるため、売上総利益率は、ぶれが大きいですが、大規模な案件ほど利益率が高くなる傾向があり、第2四半期が突出している。

■トピックス

- ・ **D2TB** <http://www.d2tb.com/>
システム開発、デザイン、HTMLコーディング、サーバーメンテナンス、プランニング、ディレクション
- ・ **全日空マイレージ会員専用サービス** <https://rps.ana.co.jp/ffp/amctop/>
システム開発、デザイン、HTMLコーディング、ディレクション
- ・ **おかいものねっと** <http://www.okaimono-net.com/>
システム開発、デザイン、HTMLコーディング、サーバーメンテナンス、サーバーホスティング、プランニング、ディレクション
- ・ **オンワード** <http://www.onward.co.jp/online/>
デザイン、HTMLコーディング
- ・ **e-手帳** <http://www.e-techou.com/>
システム開発、デザイン、HTMLコーディング、サーバーメンテナンス、サーバーホスティング、プランニング、ディレクション

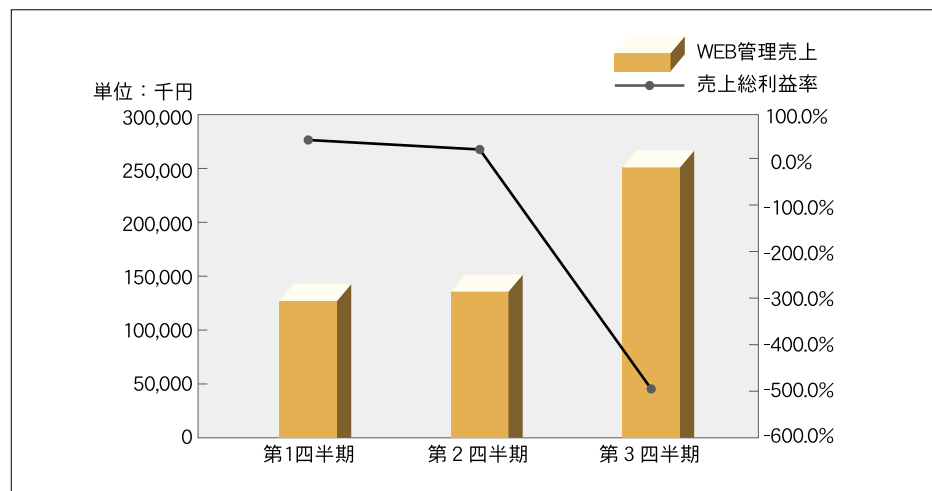
■第4四半期以降

- ・クライアントに3月決算の企業が多く、9月の中間決算を控え、売上の計上が促進する見込。
- ・受注残は、6月末154百万円、7月末367百万円であり、第2四半期の売上を上回る予定。
- ・中国大連にシステム開発を行う子会社を設立しプログラマーの大量確保により受注規模拡大予定。

当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書（訂正目論見書を含む）をもって行われます。同目論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。

当四半期部門別売上高・利益推移

WEB管理



トピックス

- ・4月より、IDC事業「データホテル」を開始。
- ・今後、IDCの構築支援事業に進出する計画。
- ・Ring Server (大規模なソフトウェアライブラリとソフトウェアの分散共同開発支援を行う共通基盤技術を研究開発し運用する)を設置サービスを開始。
*Ring Server Project (<http://www.ring.gr.jp/>)
- ・APNIC (Asia Pacific Network Information Center)のVery Large Memberとなる。
- ・JPNIC(国際的なドメインやIPアドレスを扱う国内唯一の組織)の正会員となる。

第3四半期まで

- ・3月までは、WEB制作事業で制作をしたWEBページの管理・メンテナンスを、大手キャリア等が運営するIDCにて運用。
- ・4月より開始したデータホテル事業は、現時点ではランニングコストが売上を大きく上回っている。
- ・売上が伸び悩んでいる理由は、以下のとおり。
 - ①他のIDCからのサーバーの移行に時間が掛かっている。
 - ②データホテルの知名度・認知度がまだまだ低い。
 - ③営業の立ち上げ時期が遅かったため。
- ・データホテルの月間固定費は約1億1千万。

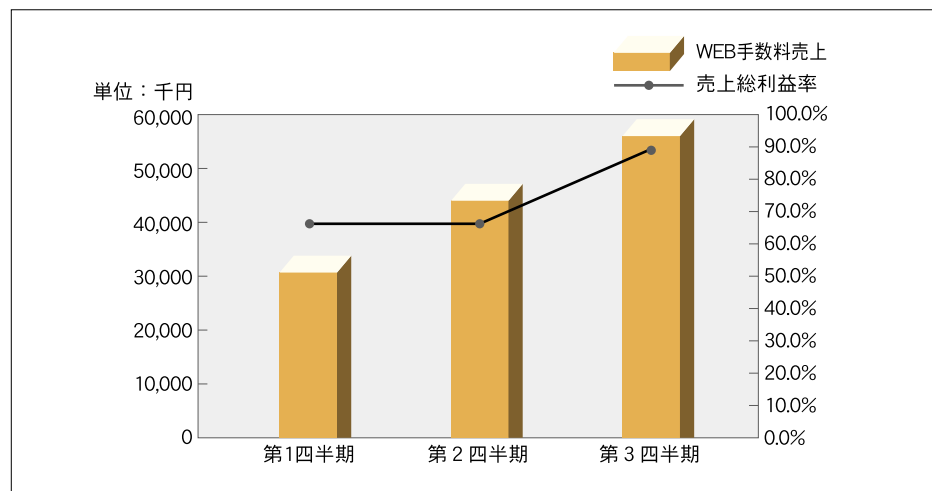
第4四半期以降

- ・大口顧客を中心に営業活動を強化していく。
- ・小口顧客に関してはWWWからの申込、WEB制作案件及び代理店経由により獲得していく。
- ・WEB制作・手数料事業の顧客を誘導する。
- ・データホテルの認知度を向上させるため、IDC構築支援事業に参入する。
- ・前四半期に引き続き、雑誌広告を中心に広告宣伝を行う。
- ・OEM供給を進めて売上の確保を行う。
- ・新メニュー (アプリケーションメニュー・VPNなど) を導入し、付加価値向上による商談拡大を狙う。

当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書(訂正目論見書を含む)をもって行われます。同日論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。

当四半期部門別売上高・利益推移

WEB手数料料



トピックス

- ・メールマガジンポータルサイト「Clickincome」を「melma!」にリニューアル。
- ・広告配信システム「AD4P o r t a l」の販売を開始。
- ・子会社として、株式会社エッチコマース及び株式会社スクイズ研究所を設立。
- ・オプトインメールサービスを運営する株式会社メールインをサイバーエージェント社・インターキュー社と設立。

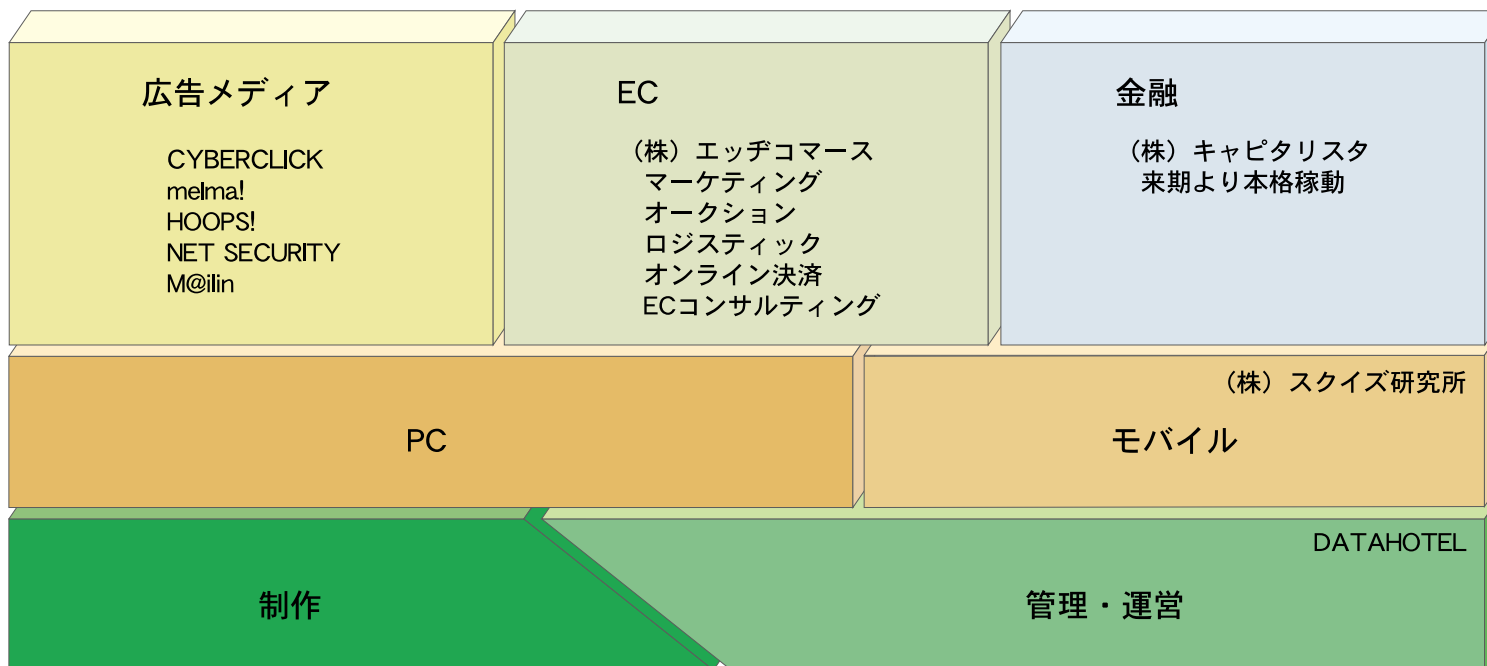
第3四半期まで

- ・「CYBERCLICK」及び「melma!」等、サイバーエージェント社からの売上は、111百万円（第3四半期42百万円）となっており、かなりの割合を占める。
- ・販売費一般管理費に含まれている研究開発費17百万円を考慮すると第3四半期の利益率は約60%となる。

第4四半期以降

- ・サイバーエージェント社が、自社媒体強化に動いており、「CYBERCLICK」及び「melma!」の手数料売上の増加が見込まれる。「melma!」は9月初旬よりサイバーエージェント社がTV-CMを含めた複合的な大規模プロモーションを開始するため大幅な会員増加が見込める。（広告宣伝費を捻出しない代わりに手数料率を変更したのが会員増加に伴い売上増加が見込める）
- ・「M@ilin」も年末に掛けてWeb中心に大規模なプロモーションを行うため会員が増えて、売上げも増加する見込み。
- ・「AD4Portal」等、新規の商品ラインナップが充実してきている。

事業相関図



当資料は当社の証券の募集または売出しの勧誘を行うものではありません。当株式の日本国内における売出しの勧誘は、当社の株式売出目論見書（訂正目論見書を含む）をもって行われます。同目論見書は日本国内において当社から入手できます。また、当資料および当資料の内容については、米国に向けまたは米国居住者に対して郵送、ファクシミリ、電子メールその他の手段で送付しないようお願い申し上げます。